

株式会社VERSION2

システム開発会社での経験を活かし、社長の明確なビジョンをベースに入居時から売上げ5倍の伸び率で急成長を遂げた
スピンアウト企業。2013年7月にインキュベーションを卒業。札幌市内に新拠点を構えた「株式会社VERSION2」の
代表取締役の大西 昭夫氏にお話を伺いました。



市場ターゲットを絞 ビジネスプランを確実に実

北大BS入居から卒業まで

スタートはマンションの1室から……

私は大学卒業後、東京の大手電機メーカーに勤め車関連の設計を担当していました。学生のころは出身地である北海道にいる自分はイメージできませんでしたが、東京はITバブルの最中、次第に食も自然も豊かな北海道で働きたいと思うようになりました。



コーポレートカラーの緑と、ロゴの一部が小文字になっているのは親しみやすさを意識している。

小学校のころからパソコンでシステムを組むような遊びをすることが好きで、北海道に戻ってからはシステム開発の会社に勤めていたが、その頃に携わった教育システムをベースに起業しました。

はじめは家賃4万もないマンションの一室から2人で会社をスタートしました。創業の2年後、北海道大学のキャンパス内にオープンしたばかりの北大ビジネススプリングに移転しましたが、創業当時のビジョンに沿って“e-ラーニングを活用し、教育分野でメジャーとなり、売上高1億円の事業を立ち上げて卒業する”と決めました。入居から5年、そのビジョンを達成し、卒業した2013年に札幌市内に新オフィスを設置するに至りました。

インキュベーションをふりかえって思うこと

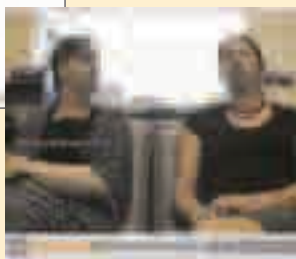
クリアなビジョンが着実な成長を生んだ。

卒業までの明確なビジョンがあって、それを超える成長をされていますね。

2013年7月にインキュベーションを卒業する時には、2名から始めた事業が17名に、売上も目標の1億円を超えることができました。当社はシステム受託ビジネスと2008年にリリースした自社製品Glexaの販売ビジネスがありますが、現在までに100大学以上に納入しています。ここまで実績を伸ばせたのは大手システム開発ベンダーとパートナー関係を構築している点が大きいと思います。また、e-ラーニングは企業内研修や学校、学習教室など多くの場面で使用されますが、その中でも当社は市場ターゲットを教育業界、特に大学に絞って展開してきました。

もちろんビジョンや市場が明確だっただけでなく、提供する製品にも絶対の自信があります。当社の製品は教育システムそのものではなく、先生が自分で教材を自由に作成・編集できるための補助機能です。先生は授業で様々な学習方法をトライアルして、学生の成績がどのように変化するかを把握することができ、容易な操作性に加え、対策と効果が可視化でき

製品紹介



Glexa(グレクサ)

先生と学生同士をつなぐため、Web技術を用いたソリューションを提供。主要製品となる「Glexa(グレクサ)」は、クイズ形式や電話での英会話テストなど、動画を含めた授業コンテンツのシンプルな操作でつくることができ、学生の集中力を高める授業作成が可能にする。さらに、授業や成績・進捗管理機能も持つ。Glexaの他に、学生活動のグループ化データベースや学校事務の管理ソフトなど、教育機関全般のプラットフォームに関するシステム提供を行っている。

会社概要

卒業BI 北大ビジネス・スプリング(北大BS)
代表取締役 大西 昭夫
所在地 北海道札幌市中央区大通西6丁目10-1
大通西6ビル4F
事業概要 e-ラーニングシステムの開発・販売、
教育及び研究に関するコンサルタント業等
URL <http://ver2.jp/>



大西 昭夫 社長

- 2007年 5月 ● 会社設立(札幌市中央区)
- 9月 ● Glaxaβ版リリース(北海道大学にて導入)
- 2009年 5月 ● 北大ビジネス・スプリングに入居
- 5月 ● Glaxa 商品パッケージ化サービス展開開始
- 2012年 7月 ● 東京出張所開設(東京都品川区)
- 2013年 7月 ● 事務所移転(札幌市中央区) / 北大ビジネス・スプリング卒業
- 10月 ● 中小企業総合展 東京 出展

ったeラーニングシステムで、 現し急成長するベンチャー!

るという点を評価いただいています。e-ラーニングという
英語を含む言語教育のイメージが強いですが、最近では心理学
の教授にも利用いただいています。

卒業した上で、ふりかえってみると北大BSはどんな場所でしたか。

今のビルに移って思ったのですが、朝出勤した時にIMがいて
くれるということですね。IMの方とは利害関係が無いので、何
でも気軽に相談できるという点が良かったと思います。当社の
事業構造上、売上は年度末に集中するため資金調達も含め事業
計画のブラッシュアップなどを支援していただきました。決算書
のレビューや組織体制についても定期的に相談していました。

また、北大BSには事業の過程に必要な情報がふんだんにあ
りました。ロビーに色々な情報を提供してくれているのですが、
補助金関係の雑誌があると、「これは何ですか」と気軽にIM室に
相談に行ける。その他にも中小
企業総合展などに出席させてい
ただきました。これは若手の育
成に本当に役立ちました。



北大BS情報コーナー

卒業後...

次の10年計画「Ver2ALL(パーツオール)」を 始動!

今、事業は順調ということですね。



卒業後半年が経ちますが、事業は順調に伸びています。と
はいえ、今年はかなりチャレンジの年でした。開発体制・販売
体制・サポート体制強化のために一気に採用を進め、現在の
従業員は約30名、今年度の事業目標2億円は達成できる見
込みです。最近では雑誌、新聞などの取り上げていただく機会
も増え、とてもありがたいと感じています。

今後の展開、ビジョンをお聞かせください。

これからは世界で活躍するには英語は必須です。我々は日
本人の英語習得をサポートしたい。5年後には、日本全国の約
900ある大学すべてに我が社の製品を導入していただける
ようになっていたいと思います。また、世界の10か国での導
入を目指します。10年後には、すべての人の教育に関与して
いたい。その想いとビジョンを「Ver2ALL(パーツオール)」
プランとして始動しました。製品体系も新たにし、教授個人が
購入できる体系も整える必要がありますので、サポート体制
やコールセンター等、新しい機能を追加され、社員一体となっ
て新しいVERSION2が始動していく予定です。

BI 紹介

北大ビジネス・スプリング

北海道大学北キャンパス内に立地する北大ビジネ
ス・スプリングは、大学などの研究機関やオープン
ラボなどの施設が集積するビジネスに最適な立
地環境です。自治体、地元経済界などとの連携や多彩な支援
メニューをフル活用して、入
居者の事業活動を強力にサ
ポートします!

〒001-0021
北海道札幌市北区北21条西12-2
Tel.011-728-8686
Fax.011-728-8687



北大ビジネス・スプリング
チーフIM 須田 孝徳



入居中は、決算書へのアドバイスから社内体
制の構築など、経営支援を含めた全社的な支
援を行いました。卒業後も展示会出展機会の提供、PR活動など、
継続した支援を実施し、さらなる飛躍をサポートしています!